



CATALOGUE DE PRESTATIONS 2026

forma**com**france

forma**com**france



BILAN DE COMPÉTENCES

Financements possibles via CPF, OPCO

Type de public

Tout public finançant son bilan avec son CPF

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription sur la plateforme CPF.

Durée

10 heures

Prix

1 000 € TTC

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

BUT DE LA PRESTATION

Définir les potentiels, vos compétences innées personnelle et vos prédispositions
Définir par une analyse pointue vos compétences, forces et points de vigilances
Analyse de vos prédispositions et capacité et votre environnement professionnel actuel (adéquation missions et capacité innée)
Être en phase avec vos projets

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Définir ses compétences acquises et innées pour mieux se connaître
Savoir définir ses objectifs liés à ses propres schémas de fonctionnement
Se mettre en action par rapport à ses évolutions ou ses reconversions

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Livret personnel de vos compétences PROFILSUCCESS®
Exploration et projection grâce à des outils et exercices adapté à votre situation
Restitution des résultats du livret de compétences personnelle
Besoin en formation et préconisation d'un plan de formation personnalisé
Posture neutre des accompagnants en bilan de compétences certifiés PROFILSUCCESS®

MODALITÉS D'ÉVALUATION DU BILAN DE COMPÉTENCES

En phase d'investigation un livret d'accueil et de suivi vous est remis. Vous répondrez à un questionnaire en ligne (votre livret personnel d'évaluation). Conformément à l'article R6332-26 du code du travail ce livret vous sera remis à la conclusion de votre bilan (Article L.6313-10), en rapport à votre projet et objectifs professionnels et/ou de formation.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

PHASE PRELIMINAIRE :

- La phase PRELIMINAIRE va permettre de valider avec vous le « pourquoi » vous effectuez un Bilan de compétences, analyser votre demande précise afin d'adapter nos RV et le meilleur format et vous présentez les différentes modalités, le déroulé, le planning.
- Passage des questionnaires PROFILSUCCESS, afin de ressortir votre profil.

PHASE D'INVESTIGATION :

- La phase d'INVESTIGATION va nous permettre de vous restituer les éléments de votre profil, d'analyser avec vous vos expériences, de vous aider à construire ou analyser votre ou vos projets professionnels, de vérifier l'adéquation entre les missions propres de votre projet et votre profil, de rechercher les besoins éventuels en formation à venir, de rechercher des alternatives à votre projet.
- Mise au point de l'objectif et recherche des pistes d'améliorations à l'aide d'exercices personnel entre les rdvs (environ 6 heures de recherches personnelles)

PHASE DE CONCLUSION :

- La phase de CONCLUSION va nous permettre de faire un résumé de vos compétences innées professionnelles et personnelles, de valider votre projet professionnel en phase avec votre profil.
- Nous vous restituerons votre LIVRET INDIVIDUEL de synthèse, qui reprendra tous les éléments analysés de votre profil en lien avec votre projet. Ces éléments pourront vous accompagner pour valider vos compétences innées afin de définir vos facteurs de motivation, définir votre besoin en formation, en VAE, en reconversion, négocier une évolution de carrière ou un nouvel emploi et mieux comprendre vos environnements afin de pouvoir appréhender votre carrière.

Type de public

Tout public finançant son bilan avec son CPF

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription sur la plateforme CPF.

Durée

16 heures

Prix

1 600 € TTC

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

BUT DE LA PRESTATION

Définir les potentiels, vos compétences innées personnelle et vos prédispositions
Définir par une analyse pointue vos compétences, forces et points de vigilances
Analyse de vos prédispositions et capacité et votre environnement professionnel actuel (adéquation missions et capacité innée)
Être en phase avec vos projets

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Définir ses compétences acquises et innées pour mieux se connaître
Savoir définir ses objectifs liés à ses propres schémas de fonctionnement
Se mettre en action par rapport à ses évolutions ou ses reconversions

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Livret personnel de vos compétences PROFILSUCCESS®
Exploration et projection grâce à des outils et exercices adapté à votre situation
Restitution des résultats du livret de compétences personnelle
Besoin en formation et préconisation d'un plan de formation personnalisé
Posture neutre des accompagnants en bilan de compétences certifiés PROFILSUCCESS®

MODALITÉS D'ÉVALUATION DU BILAN DE COMPÉTENCES

En phase d'investigation un livret d'accueil et de suivi vous est remis. Vous répondrez à un questionnaire en ligne (votre livret personnel d'évaluation). Conformément à l'article R6332-26 du code du travail ce livret vous sera remis à la conclusion de votre bilan (Article L.6313-10), en rapport à votre projet et objectifs professionnels et/ou de formation.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

PHASE PRELIMINAIRE :

- La phase PRELIMINAIRE va permettre de valider avec vous le « pourquoi » vous effectuez un Bilan de compétences, analyser votre demande précise afin d'adapter nos RV et le meilleur format et vous présentez les différentes modalités, le déroulé, le planning.
- Passage des questionnaires PROFILSUCCESS, afin de ressortir votre profil.

PHASE D'INVESTIGATION :

- La phase d'INVESTIGATION va nous permettre de vous restituer les éléments de votre profil, d'analyser avec vous vos expériences, de vous aider à construire ou analyser votre ou vos projets professionnels, de vérifier l'adéquation entre les missions propres de votre projet et votre profil, de rechercher les besoins éventuels en formation à venir, de rechercher des alternatives à votre projet.
- Mise au point de l'objectif et recherche des pistes d'améliorations à l'aide d'exercices personnel entre les rdvs (environ 6 heures de recherches personnelles)

PHASE DE CONCLUSION :

- La phase de CONCLUSION va nous permettre de faire un résumé de vos compétences innées professionnelles et personnelles, de valider votre projet professionnel en phase avec votre profil.
- Nous vous restituerons votre LIVRET INDIVIDUEL de synthèse, qui reprendra tous les éléments analysés de votre profil en lien avec votre projet. Ces éléments pourront vous accompagner pour valider vos compétences innées afin de définir vos facteurs de motivation, définir votre besoin en formation, en VAE, en reconversion, négocier une évolution de carrière ou un nouvel emploi et mieux comprendre vos environnements afin de pouvoir appréhender votre carrière.

Type de public

Tout public finançant son bilan avec son CPF

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription sur la plateforme CPF.

Durée

20 heures

Prix

2 000 € TTC

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :

contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

BUT DE LA PRESTATION

Définir les potentiels, vos compétences innées personnelle et vos prédispositions
Définir par une analyse pointue vos compétences, forces et points de vigilances
Analyse de vos prédispositions et capacité et votre environnement professionnel actuel (adéquation missions et capacité innée)
Être en phase avec vos projets

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Définir ses compétences acquises et innées pour mieux se connaître
Savoir définir ses objectifs liés à ses propres schémas de fonctionnement
Se mettre en action par rapport à ses évolutions ou ses reconversions

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Livret personnel de vos compétences PROFILSUCCESS®
Exploration et projection grâce à des outils et exercices adaptés à votre situation
Restitution des résultats du livret de compétences personnelle
Besoin en formation et préconisation d'un plan de formation personnalisé
Posture neutre des accompagnants en bilan de compétences certifiés PROFILSUCCESS®

MODALITÉS D'ÉVALUATION DU BILAN DE COMPÉTENCES

En phase d'investigation un livret d'accueil et de suivi vous est remis. Vous répondrez à un questionnaire en ligne (votre livret personnel d'évaluation). Conformément à l'article R6332-26 du code du travail ce livret vous sera remis à la conclusion de votre bilan (Article L.6313-10), en rapport à votre projet et objectifs professionnels et/ou de formation.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

PHASE PRELIMINAIRE :

- La phase PRELIMINAIRE va permettre de valider avec vous le « pourquoi » vous effectuez un Bilan de compétences, analyser votre demande précise afin d'adapter nos RV et le meilleur format et vous présentez les différentes modalités, le déroulé, le planning.
- Passage des questionnaires PROFILSUCCESS, afin de ressortir votre profil.

PHASE D'INVESTIGATION :

- La phase d'INVESTIGATION va nous permettre de vous restituer les éléments de votre profil, d'analyser avec vous vos expériences, de vous aider à construire ou analyser votre ou vos projets professionnels, de vérifier l'adéquation entre les missions propres de votre projet et votre profil, de rechercher les besoins éventuels en formation à venir, de rechercher des alternatives à votre projet.
- Mise au point de l'objectif et recherche des pistes d'améliorations à l'aide d'exercices personnel entre les rdvs (environ 6 heures de recherches personnelles)

PHASE DE CONCLUSION :

- La phase de CONCLUSION va nous permettre de faire un résumé de vos compétences innées professionnelles et personnelles, de valider votre projet professionnel en phase avec votre profil.
- Nous vous restituerons votre LIVRET INDIVIDUEL de synthèse, qui reprendra tous les éléments analysés de votre profil en lien avec votre projet. Ces éléments pourront vous accompagner pour valider vos compétences innées afin de définir vos facteurs de motivation, définir votre besoin en formation, en VAE, en reconversion, négocier une évolution de carrière ou un nouvel emploi et mieux comprendre vos environnements afin de pouvoir appréhender votre carrière.

Type de public

Tout public finançant son bilan avec son CPF, OPCO

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription sur la plateforme CPF.

Durée

24 heures

Prix

2 300 € TTC

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :

contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

BUT DE LA PRESTATION

Définir les potentiels, vos compétences innées personnelle et vos prédispositions
Définir par une analyse pointue vos compétences, forces et points de vigilances
Analyse de vos prédispositions et capacité et votre environnement professionnel actuel (adéquation missions et capacité innée)
Être en phase avec vos projets

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Définir ses compétences acquises et innées pour mieux se connaître
Savoir définir ses objectifs liés à ses propres schémas de fonctionnement
Se mettre en action par rapport à ses évolutions ou ses reconversions

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Livret personnel de vos compétences PROFILSUCCESS®
Exploration et projection grâce à des outils et exercices adaptés à votre situation
Restitution des résultats du livret de compétences personnelle
Besoin en formation et préconisation d'un plan de formation personnalisé
Posture neutre des accompagnants en bilan de compétences certifiés PROFILSUCCESS®

MODALITÉS D'ÉVALUATION DU BILAN DE COMPÉTENCES

En phase d'investigation un livret d'accueil et de suivi vous est remis. Vous répondrez à un questionnaire en ligne (votre livret personnel d'évaluation). Conformément à l'article R6332-26 du code du travail ce livret vous sera remis à la conclusion de votre bilan (Article L.6313-10), en rapport à votre projet et objectifs professionnels et/ou de formation.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

PHASE PRELIMINAIRE :

- La phase PRELIMINAIRE va permettre de valider avec vous le « pourquoi » vous effectuez un Bilan de compétences, analyser votre demande précise afin d'adapter nos RV et le meilleur format et vous présentez les différentes modalités, le déroulé, le planning.
- Passage des questionnaires PROFILSUCCESS, afin de ressortir votre profil.

PHASE D'INVESTIGATION :

- La phase d'INVESTIGATION va nous permettre de vous restituer les éléments de votre profil, d'analyser avec vous vos expériences, de vous aider à construire ou analyser votre ou vos projets professionnels, de vérifier l'adéquation entre les missions propres de votre projet et votre profil, de rechercher les besoins éventuels en formation à venir, de rechercher des alternatives à votre projet.
- Mise au point de l'objectif et recherche des pistes d'améliorations à l'aide d'exercices personnels entre les rdvs (environ 6 heures de recherches personnelles)

PHASE DE CONCLUSION :

- La phase de CONCLUSION va nous permettre de faire un résumé de vos compétences innées professionnelles et personnelles, de valider votre projet professionnel en phase avec votre profil.
- Nous vous restituerons votre LIVRET INDIVIDUEL de synthèse, qui reprendra tous les éléments analysés de votre profil en lien avec votre projet. Ces éléments pourront vous accompagner pour valider vos compétences innées afin de définir vos facteurs de motivation, définir votre besoin en formation, en VAE, en reconversion, négocier une évolution de carrière ou un nouvel emploi et mieux comprendre vos environnements afin de pouvoir appréhender votre carrière.

forma**com**france

FORMATIONS
COMPOTEMENTS HUMAINS



REF ABCD-FORM-001

FORMATEUR SPECIALISTE EN COMPORTEMENT HUMAIN

Type de public

Toute personne ayant une expérience en formation, en accompagnement.

Délai d'accès

3 semaines

Durée

60 heures

Prix

3 600€ TTC

Pré-requis

Minimum 3 ans d'expérience dans la formation, l'accompagnement ou le coaching, la thérapie, la psychologie.

Avoir effectué ses propres tests PROFILSUCCESS® (300€ TTC)

Niveau Bac +2

Modalités d'accès

Inscription accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.

contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :

contact@e-formacomfrance.fr

tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter

Prestation en présentiel + visio

BUT DE LA PRESTATION

Être en capacité d'effectuer des formations, des accompagnements, des bilans de compétences, des bilans de professionnalisation et des bilans d'orientation

Être en capacité d'utiliser la méthode PROFILSUCCESS® dans différentes situations : formations, Profil d'équipe, Bilan de compétences, Bilan de professionnalisation, Bilan d'orientation, Ateliers, Recrutement

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Acquérir une méthodologie spécifique (PROFILSUCCESS®) pour mieux comprendre les comportements et les profils individuels.
- Développer une posture professionnelle adaptée aux différents contextes d'intervention.
- Renforcer ses compétences en analyse des profils psychologiques, émotionnels et cognitifs.
- Apprendre à utiliser des outils et des livrets pour accompagner les stagiaires dans leur développement personnel et professionnel.
- S'approprier une démarche d'évaluation continue pour mesurer la progression des stagiaires.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Présentiel 42H - Distanciel 14H - Examen 4H

Les 2 phases distinctes sont croisées alliant la théorie et la mise en pratique.

Nous travaillons avec la méthode PROFILSUCCESS®, méthode déposée, axée sur le comportement humain, le profil de personne et les compétences acquises et innées.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz d'évaluation des acquis

Jury



REF ABCD-FORM-001 FORMATEUR SPECIALISTE EN COMPORTEMENT HUMAIN

PROGRAMME DÉTAILLÉ

- Questionnaire aux attentes
- Questionnaire d'auto-positionnement
- Quizz PHASE 1 sur MOODLE
- VISIO de 3 heures sur la présentation des outils et de l'administratif
- VISIO de 3 heures sur l'environnement MOODLE

Démarrage sous 10 jours de la formation présentielle : 3 jours soit 21 heures

JOUR 1 - Matin

Module 1 : Présentation des méthodes PROFILSUCCESS

Module 1 : Les outils du groupe PROFILSUCCESS

Module 2 : La pyramide de MASLOW

Après-midi

Module 3 : Nos croyances et nos émotions

Module 4 : La posture adaptée à chaque type d'intervention

Feed-back sur la journée

JOUR 2 - Matin

Module 5 : Les notions de dominants

Module 5 : Nos 3 cartes qui nous dirigent

Module 6 : Les notions d'inné et d'acquis

Après-midi

Lecture des résultats des stagiaires sur les 3 cartes

Exemple de LIVRET sur les 3 cartes

Feed-back sur la journée

JOUR 3 - Matin

Module 7 : La SENSORIALITE

Module 7 : Le système V.A.KOG

Module 8 : Notre carte MENTALE

Après-midi

Module 9 : Notre carte EMOTIONNELLE

Module 10 : Notre carte INSTINCTIV

Quizz PHASE 2 : sur MOODLE

4 VISIOS de 2 heures avec exercices sur LIVRETS TYPES

Présentiel environ 2 à 3 mois après la première session présentielle : 3 jours soit 21 heures

JOUR 4 - Matin

Révision sur les dominants

Après-midi

Module 11 : Nos 3 intelligences

Module 12 : Les facteurs globaux

Feed-back sur la journée

JOUR 5 - Matin

Exercices sur LIVRET sur l'ensemble des dominants

Après-midi

Lecture des résultats des stagiaires sur les dominants

JOUR 6 – Matin

Module 13 : Les différentes situations de frustrations

Module 14 : Les notions de dualité

Après-midi

Exercice sur la ligne de temps individuelle

Exercice sur les expériences du passé

Exercice sur les projections

Feed-back sur la journée

Quizz PHASE 3 : sur MOODLE



JURY de validation de la théorie sous 15 jours
Correction des **quizz** sur les 3 phases = 2 heures
Examen pratiques sur LIVRET = 2 heures



REF BILAN D'ORIENTATION

Type de public

Professeurs principaux, enseignants, conseiller principal d'éducation, personnels d'éducation

Délai d'accès

3 semaines

Durée

25 heures dont 4 heures de visio

Prix

1 300€ TTC

BUT DE LA PRESTATION

Développer les compétences nécessaires pour accompagner les collégiens, lycéens et étudiants dans leur orientation scolaire et professionnelle, en tant que consultant en bilan d'orientation. À l'issue de cette formation, les participants seront capables d'évaluer les aptitudes, intérêts et projets professionnels des jeunes, de les aider à mieux comprendre leurs motivations et de leur fournir des conseils adaptés pour leur parcours scolaire et leur choix de carrière. Ils sauront utiliser des outils d'évaluation psychopédagogique et des méthodologies spécifiques pour guider ces jeunes dans la construction de leur avenir, tout en favorisant leur épanouissement et en les aidant à faire des choix éclairés.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les enjeux du bilan d'orientation pour les élèves.
- Développer des compétences pour accompagner les élèves dans leur réflexion et leurs choix d'orientation.
- Maîtriser les outils et méthodes pour mener un bilan d'orientation.
- Favoriser la collaboration entre les différents acteurs de l'orientation.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Présentiel 21H - Distanciel 4H
- Apports théoriques
- Ateliers pratiques et études de cas
- Mise à disposition d'outils
- Jeux de rôle
- Échanges et retours d'expérience
- Utilisation d'outils numériques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz d'évaluation des acquis

Jury

Pré-requis

Avoir effectué la formation e-learning en amont (300€ TTC)

Modalités d'accès

Inscription accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel + visio



REF BILAN D'ORIENTATION

Type de public

Toute personne ayant une expérience en formation, en accompagnement.

Délai d'accès

3 semaines

Durée

25 heures dont 4 heures de visio

Prix

1 300€ TTC

PROGRAMME DETAILLE

Jour 1 : Comprendre les enjeux et les spécificités de l'orientation

Matin

- Faisons connaissance : présentation des participants et de leurs attentes.
- C'est quoi un bilan d'orientation ? Définition, objectifs et bénéfices.
- Pourquoi est-ce difficile pour les jeunes de parler d'orientation ? Comprendre les enjeux psychologiques et sociaux.
- Pourquoi faire un bilan d'orientation ? Identifier les motivations des élèves et les objectifs à atteindre.

Après-midi

- La posture de l'enseignant vis-à-vis des jeunes et des parents : écoute, empathie, neutralité. Echanges et mise en situation.
- Le déroulement d'un bilan d'orientation : étapes clés et outils à utiliser.
- Les outils et la méthode pour l'accompagnant et pour le jeune : tests, entretiens, etc.

Jour 2 : Mettre en pratique et collaborer

Matin

- Comment exploiter les résultats des tests en lien avec l'orientation des jeunes ?
- Comment mettre en lien les capacités des jeunes et les métiers choisis ? Exploration des métiers, compétences transférables.
- Jeux de rôle sur des situations concrètes : simulation d'entretiens d'orientation.

Après-midi

- Ressources utiles pour les enseignants et pour les jeunes : sites web, brochures, etc.
- Exemples d'ateliers collectifs sur l'orientation : découverte des métiers, connaissance de soi, etc.
- La collaboration entre les différents acteurs de l'orientation : Psy EN, professeurs principaux, etc.
- Échanges et retours d'expérience.
- Evaluation de la formation : quizz de fin de formation et questionnaire de satisfaction

Visio 1 : m+1 retours d'expériences

Jour 3 en présentiel (m+2)

- Analyse de pratique/étude de cas et quizz d'évaluation finale

Visio2 : m+3 retours d'expériences



Type de public

Thérapeute, Enseignant en activité ou pouvant justifier de 5 ans d'expériences dans l'enseignement des enfants

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription

Durée

35 heures

Prix

1 800 € TTC

Pré-requis

Être thérapeute ou enseignant

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

BUT DE LA PRESTATION

Être en capacité d'utiliser la méthode CAPEFFICIENCE®

Être capable d'effectuer le profil : PROFILKIDS PROFILYOUNG & PROFIL-ME

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Connaitre les processus d'accompagnement

Maîtriser les postures en profil

Comprendre le fonctionnement d'apprentissage de l'enfant

Mise en situation dans des exercices

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Théorie, étude de cas pratique, jeux de rôles

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz d'auto-positionnement en entrée de formation

Quizz intermédiaire

Quizz de validation des acquis

PROGRAMME DÉTAILLÉ

JOUR 1

MATIN

- Quizz d'évaluation des connaissances.
- Présentation du profil à l'Enfant et aux Parents
- Présentation des livrets : PROFILKIDS / PROFILYOUNG / PROFIL-ME

Module 1

- Notre façon d'Apprendre est Unique : Expérimentation

APRÈS-MIDI

Module 2 : La posture

- Les interactions
- Jeux de rôle : la présentation du profil à l'enfant et aux parents

JOUR 2

MATIN

Module 3 / jeux de rôle

- Sur la sensorialité
- Sur le VAKOG
- Sur la carte Mentale





Type de public

Thérapeute, Enseignant en activité ou pouvant justifier de 5 ans d'expériences dans l'enseignement des enfants

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription

Durée

35 heures

Prix

1 800 € TTC

Pré-requis

Être thérapeute ou enseignant

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.

contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :

contact@e-formacomfrance.fr

tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter

Prestation en présentiel ou distanciel.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

JOUR 2

APRÈS-MIDI

Module 3 (suite) / jeux de rôle

- Sur la carte émotionnelle
- Sur la carte instinctive
- Élaborer des astuces pour accompagner l'enfant
- Révision de tous les paramètres du livret.

JOUR 3 (2 MOIS APRÈS)

MATIN

- Retour d'expérience
- Difficultés rencontrées

Module 4

- Les différentes problématiques de l'enfant

APRÈS-MIDI

Mise en situation sur les différents livrets : PROFILKIDS / PROFILYOUNG / PROFIL-ME

JOUR 4 (2 MOIS APRÈS)

MATIN

- Quiz
- Retour d'expérience
- Révisions sur les différents paramètres

Module 5

- Les dualités

APRÈS-MIDI

- Mise en situation sur les dualités
- Jeux de rôle sur différents livrets

JOUR 5

MATIN

- Mise en situation pratique

APRÈS-MIDI

- Révision et ajustement
- Quiz de validations des acquis
- Bilan de la formation





REF FORM_ABCD_26-001 LE THÉRAPEUTE ALIGNÉ

Type de public

Ostéopathes, kinésiologues, sophrologues, hypnothérapeutes, praticiens en thérapies manuelles ou psycho-corporelles, et tout professionnel de la relation d'aide souhaitant améliorer sa posture et sa lecture du patient.

Délai d'accès

15 jours à compter de l'inscription

Durée

14 heures

Prix

650 € TTC
(incluant l'accès e-learning + test profil PROFILSUCCESS)

Pré-requis

Être thérapeute

Modalités d'accès

Inscription en ligne accompagnée par un consultant certifié et le service administratif.
contact@e-formacomfrance.fr

Équipe pédagogique

Consultant formé à l'outil d'évaluation PROFILSUCCESS® ayant signé l'engagement déontologique.

Accessibilité et handicap

Si vous êtes en situation de handicap, contacter notre référent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

Dates, horaires et lieu de la prestation

À définir, nous contacter
Prestation en présentiel ou distanciel.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

JOUR 1 : Comprendre son Profil et son Fonctionnement

Matinée : Découverte du Profil Thérapeutique

- Accueil, tour de table, clarification des attentes
- Lecture et interprétation collective des différents profils

Après-midi : Intégration et Posture dans l'acte thérapeutique

- Forces naturelles de chaque profil : ce qui soutient la pratique (sensorialité, VAKOG...)
- Les zones de tension : ce qui fatigue, ce qui déstabilise (carte mentale, comment je perçois, imagine...)
- La gestion de la relation thérapeutique selon le profil (carte émotionnelle)
- Le rapport au rythme : quand j'accélère, quand je force, quand je ralentis (carte instinctive)

Objectif fin de journée : comprendre *qui je suis* dans ma pratique et ce que cela génère.

JOUR 2 : Posture, Communication & Lecture du Patient

Matinée : Ajuster sa posture grâce au non verbal

- Les fondamentaux du langage non verbal : gestes, tonus, micro-rythmes
- Identifier les signaux d'ouverture, de résistance, de peur, de confiance
Le miroir thérapeute/patient : comment l'un influence l'autre
- Exercices : observation, débriefing, ajustements en direct

Après-midi : Mise en pratique et intégration

- Construction de sa **signature thérapeutique**
- Ajuster sa posture pour un accompagnement plus juste et plus efficace
- Travail approfondi sur :
 - l'intention,
 - la présence,
 - le rythme,
 - le positionnement dans la séance
- Pratique guidée :
 - jeux de rôle,
 - situations cliniques,
 - simulation d'entretiens,
 - retours personnalisés.

Plan d'action individuel : comment poursuivre l'alignement dans sa pratique

Objectif fin de formation : repartir avec une posture plus sûre, plus consciente et mieux ajustée.

A background image showing a professional business meeting. In the foreground, a woman with long brown hair is partially visible on the left, wearing a patterned top. Next to her, a woman with dark hair tied back, wearing a white blazer, is seen from the side, holding a large white folder. In the background, a man in a dark suit and glasses is looking towards the right. On the right side, a man in a grey suit and a dark red tie is looking towards the left, holding a white document. The setting appears to be a modern office with large windows in the background.

FORMATIONS CERTIFIANTES

Financement possible via CPF



DURÉE :
50h dont 12 heures
d'accompagnement
synchrone.

• **Type de public :**

Tout public ayant un projet de
création d'entreprise.

• **Pré-requis :**

Maîtrise des outils **bureautiques**
(traitement de texte, navigation
internet, tableur).

Aisance dans le **rédaactionnel** et le
traitement de données chiffrées.

Vous devez disposer d'un **ordinateur**
(PC ou Mac) et d'une connexion
Internet haut-débit.

**PRIX DE
VENTE :**
2 700€ TTC

Finançable par
CPF



CONDUIRE UN PROJET DE CREATION D'ENTREPRISE – RS7004



BUT DE LA FORMATION



L'objectif de cette formation est de valider les grandes étapes de la création d'entreprise :
structurer son projet, préciser son offre, choisir son statut juridique, rédiger son Business Plan et
réaliser les démarches d'immatriculation.

A l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Vérifier la cohérence de votre projet de création d'entreprise en adéquation avec vos
compétences, ambitions et contraintes personnelles
- Réaliser votre étude de marché
- Elaborer le Business Model de votre projet de création d'entreprise
- Choisir la forme juridique la plus adaptée à votre projet de création d'entreprise
- Evaluer la rentabilité financière du projet de création d'entreprise
- Sélectionner les moyens de communication et réseaux sociaux les plus adaptés aux personae
identifiées
- Analyser les différents dispositifs financiers et aides possibles à la création d'entreprise
- Elaborer un argumentaire de présentation de votre projet de création d'entreprise
- Réaliser les différentes démarches d'immatriculation de l'entreprise



SANCTION DE LA FORMATION :

Cette formation prépare à la certification **Conduire un projet de création d'entreprise**
enregistrée le 31/01/2025 au répertoire spécifique sous le numéro RS7004 par CréActifs.



MODALITÉ D'ÉVALUATION :

A l'issue de la formation, le stagiaire devra
remettre un **rapport écrit** présentant son
projet de création d'entreprise. Il
présentera ensuite son projet lors d'une
soutenance orale devant un jury
professionnel.



DÉROULÉ DES ÉPREUVES D'ÉVALUATION :

Dossier de projet professionnel à remettre au
minimum 2 semaines avant la **soutenance** orale.
Soutenance orale : 20 min de **présentation** et 10
min de **Q/R** avec le jury.



DURÉE :
50h dont **12 heures**
d'accompagnement
synchrone.

• **Equipe pédagogique :**
Consultant certifié par
l'organisme certificateur
CREACTIF

• **Accessibilité et handicap :**
Si vous êtes en situation de
handicap, contacter notre
réfèrent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

PRIX DE
VENTE :
2 700€ TTC

Finançable par
CPF



PROGRAMME



1

INTRODUCTION À L'ENTREPREUNARIAT

- Analyser les tendances du marché
- Valider l'adéquation porteur/projet
- Préciser son idée de création d'entreprise
- Comprendre les étapes de la création d'entreprise
- Définir son offre de création d'entreprise
- Appréhender le métier de chef d'entreprise/artisan
- Appliquer l'effectuation à son projet

2

ANALYSER SON MARCHÉ ET DÉFINIR SA CLIENTÈLE CIBLE

- Comprendre les différentes dimensions de l'étude de marché
- Réaliser son étude documentaire avec ChatGPT
- Identifier son cœur de cible
- Identifier et analyser ses concurrents

3

COMPRENDRE LES ASPECTS JURIDIQUES ET S'IMMATRICULER

- Comprendre les différentes formes juridiques (SARL, EURL, SAS, SASU, l'EI, micro-entreprise)
- Connaître les différents régimes sociaux et fiscaux Identifier les partenaires utiles au projet et savoir les mobiliser (avocat, comptables)
- Réaliser les démarches d'immatriculation (infogreffe, Publication au journal officiel, rédaction des statuts)

4

IDENTIFIER LES DISPOSITIFS D'AIDES À LA CRÉATION, REPRISE D'ENTREPRISE

Lister et choisir les aides adaptées à son projet :

- Les aides fiscales et sociales
- Les aides à l'embauche
- Les aides à l'innovation
- Les aides sectorielles ou locales et financements bancaires
- Les concours à la création d'entreprise

5

ANALYSER LA RENTABILITÉ DE SON PROJET ET RÉALISER SON PRÉVISIONNEL FINANCIER

- Réaliser le montage financier de son projet : plan de financement, compte de résultat, plan de trésorerie
- Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel
- Lister les besoins en investissement & charges de son projet
- Identifier ses ressources, les aides et les financements possibles
- Déterminer son seuil de rentabilité Comprendre l'organisation administrative et comptable d'une entreprise
- Valider le statut juridique le plus adapté à son projet

6

DÉFINIR UNE OFFRE CLAIRE ET ATTRACTIVE

- Définir son produit ou son service
- Déterminer son prix ou sa gamme de prix
- Identifier les bons canaux de distribution
- Choisir les moyens de communication adaptés
- Comprendre les différents modèles économiques

7

COMMUNIQUER SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX ET DÉVELOPPER SON RÉSEAU

- Identifier son persona
- Définir ses messages & sa ligne éditoriale
- Choisir les moyens de communication adaptés
- Choisir les réseaux sociaux les plus adaptés
- Créer ses pages professionnelles pour augmenter sa visibilité

8

RÉDIGER SON BUSINESS PLAN ET PITCHER SON PROJET

Comprendre la structure et la trame du Business Plan
Rédiger un business plan simplifié
S'initier aux techniques de prise de parole
Savoir préparer un pitch clair et convaincant



Élaboration du budget d'une TPE-PME – RS5994

DURÉE :

3 jours (7h/jour)

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

La certification s'adresse aux dirigeants et créateurs d'entreprise ayant besoin d'acquérir des compétences en termes de gestion budgétaire.

La certification permet de valider les compétences acquises en termes d'élaboration d'un budget TPE/PME, afin d'apporter aux dirigeants et créateurs d'entreprises concernés une analyse et compréhension de leurs activités par rapport à leurs impacts financiers. Le budget dépasse l'outil de visualisation des dépenses et des entrées par rapport à un service ou un projet, il est aussi un outil de pilotage, un outil de vulgarisation des chiffres souvent difficiles à interpréter pour une meilleure compréhension et une meilleure communication auprès des différentes parties prenantes.

COMPÉTENCES VISÉES

Assimilation du processus budgétaire, soit :

- Définir et mesurer les entrées financières liées à une organisation cible (entreprise – service – projet).
Définir et mesurer les dépenses liées à une organisation cible (entreprise – service – projet).
- Définir les investissements et emprunts bancaires nécessaires à l'organisation.
- Définir le prévisionnel de trésorerie.
- Établir le compte de résultat prévisionnel ainsi que le plan de trésorerie prévisionnel mensuel et annuel.
- Élaborer le budget de l'organisation (entreprise, service, projet).

DÉLAIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

S'agissant de formations éligibles au CPF, il existe un délai de rétractation de 14 jours entre la validation du dossier stagiaire et l'entrée en formation (Art. L221-18 du Code de la Consommation, CGUV EDOF)

MODALITÉ D'ÉVALUATION :

- Évaluation sous la forme d'un quizz d'entrée de formation
- Évaluation en continu durant la formation, à l'aide de cas pratiques en lien avec les différents modules
- Étude de cas pratique réelle portant sur l'élaboration du budget de l'entreprise de l'apprenant

JURY FINAL :

Deux personnes sont désignées pour représenter le jury de délivrance de la certification :

- Un représentant de l'organisme certificateur en tant que Président du jury.
- Un professionnel extérieur à l'organisme certificateur dont la qualité est en lien avec la certification visée.

Soit 50% de personnes extérieures à l'organisme certificateur.

Le jury sera responsable de la remise de la certification.

CERTIFICATION :

La formation prépare à la certification « Élaboration du budget d'une TPE-PME, enregistrée au Répertoire Spécifique de France Compétences, le 24/02/2022 sous le n° RS5994 et délivrée à MYARD CONSULTEAM.

PRIX DE VENTE :
3 400€ TTC

Durée adaptée en fonction du référentiel de compétences et d'évaluation, des modalités pédagogiques, du profil des candidats.

Public visé :

La certification s'adresse aux dirigeants de TPE/PME, Managers non financiers et créateurs, repreneurs d'entreprise ayant besoin d'acquérir des compétences en termes de gestion budgétaire, et créateurs d'entreprises avec une expérience passée.

Pré-requis :

Minimum 3 ans d'expérience professionnelle. Connaissances en EXCEL.

DURÉE :
3 jours (7h/jour)

Durée adaptée en fonction du référentiel de compétences et d'évaluation, des modalités pédagogiques, du profil des candidats.

• **Equipe pédagogique**
Consultant certifié par
l'organisme certificateur **MYARD**
CONSULTEAM

• **Accessibilité et handicap :**
Si vous êtes en situation de
handicap, contacter notre
réfèrent handicap :
contact@e-formacomfrance.fr
tél. 06 58 80 09 05

PRIX DE VENTE :
3 400€ TTC

Élaboration du budget d'une TPE-PME – RS5994

PROGRAMME :

- 1 Définir et mesurer les entrées financières liées à une organisation cible (entreprise – service – projet).**
 - 1.1. Analyse des données commerciales et CA prévisionnel (2h)
 - 1.2. Calcul des marges et entrées financières (1h)
- 2 Définir et mesurer les dépenses liées à une organisation cible (entreprise – service – projet).**
 - 1.3 : Analyse des frais généraux et contrats fournisseurs (1h30)
 - 1.4 : Budget social et masse salariale (1h30)
- 3 Définir les investissements et emprunts bancaires nécessaires à l'organisation.**
 - 1.5 : Gestion et analyse des investissements de l'entreprise (30 mn)
 - 1.6 : Charges financières et remboursements d'emprunts (30mn)
- 4 Définir le prévisionnel de trésorerie.**
 - 2.1 : Délais de paiement clients (1h00)
 - 2.2 : Délais de paiement fournisseurs (1h00)
 - 2.3 : Rotation des stocks et BFR (1h00)
- 5 Établir le compte de résultat prévisionnel ainsi que le plan de trésorerie prévisionnel mensuel et annuel.**
 - 2.4 : Construction du compte de résultat mensuel et annuel (4h00)
 - 3.1 : Élaboration du plan de trésorerie mensuel et annuel (2h00)
- 6 Élaborer le budget de l'organisation (entreprise, service, projet).**
 - 3.2 : Outil d'aide à la décision et suivi budgétaire (2h00)
 - 3.3 : Note de synthèse pour partenaires financiers (3h00)



formacomfrance

Organisme certifié **Qualiopi**

Numéro déclaration d'activité : 82 26 02287 26



<https://www.e-formacomfrance.fr/>



contact@e-formacomfrance.fr